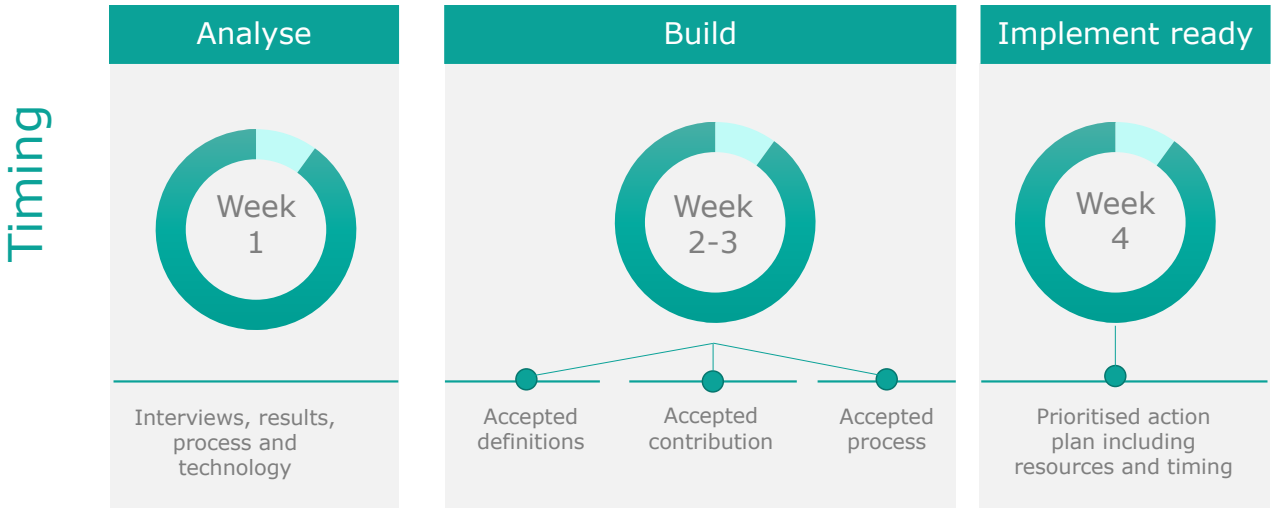
Lead Generation Starter Kit

Leads genereren in het Digitale Tijdperk

Onze aanpak in 7 duidelijke stappen

1. Interviews met sales, marketing en management om uw werkwijze in kaart te brengen
2. Analyse van uw segmentatie, datakwaliteit, conversieratio en technologie die u gebruikt
3. Vertaling van uw huidige status naar een algoritme met actiegerichte KPI's
4. Workshop om sales & marketing doelgericht te leren samenwerken
5. Draft-rapport met aanbevelingen voor implementatie
6. Eindrapport wordt omgezet in een actieplan met duidelijke prioriteiten
7. Timing en resources intern en extern afstemmen



Bel +32 2 410 11 00 of mail inquiry@perpetos.com

PERPETOS
Commercial Excellence

Hogere hitrate en minder opportuniteiten die verloren gaan

« Zetes genereerde onvoldoende kwalitatieve leads. En bovendien waren onze verkopers meer hunters dan farmers. Perpetos heeft ons geholpen om een krachtig, meetbaar proces te implementeren en de samenwerking tussen Sales en Marketing aanzienlijk te verbeteren. We lanceren nu geen geïsoleerde acties meer. We kijken enkel nog hoe we samen de koopbereidheid kunnen beïnvloeden en omzet realiseren »

Hervé Toussaint, Corporate Marketing Director bij Zetes

Typische resultaten 6 maanden na implementatie

- 56% omzetstijging door de bijdrage van Marketing
- 97%+ lead-opvolging binnen de afgesproken termijn
- Kost voor leadopvolging daalt met 22%
- Conversie van marketingleads x3
- Sales and Marketing werken eindelijk samen

Wilt u een expert spreken over Lead Generatie?
Klik hier

Om uw Lead Generation Starter Kit te bestellen
Klik hier

Bel +32 2 410 11 00 of mail inquiry@perpetos.com

PERPETOS
Commercial Excellence